



Tiếp lợi thế, nổi thành công



Kỹ năng viết CV chinh phục Nhà tuyển dụng

CHUYÊN GIA ĐÀO TẠO



Mr. Nguyễn Bảo Long

Associate Manager, Community & Partnership -
Công ty Cổ phần TopCV Việt Nam



Tiếp lợi thế, nổi thành công



- 7 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực Marketing & 3 năm trong lĩnh vực Hướng nghiệp
- Former Deputy Marketing Manager tại ASCI Group
- Former Campaign Executive tại VinID
- Cựu Phó chủ tịch AIESEC in Hanoi

Giới thiệu Công ty Cổ phần TopCV Việt Nam

TopCV Việt Nam là công ty hàng đầu trong lĩnh vực HR Tech (công nghệ nhân sự) tại Việt Nam.



Sản phẩm

- Nền tảng công nghệ tuyển dụng thông minh [TopCV.vn](https://topcv.vn)
- Nền tảng thiết lập và đánh giá năng lực nhân viên [TestCenter.vn](https://testcenter.vn)
- Nền tảng quản lý và gia tăng trải nghiệm nhân viên [Happytime.vn](https://happytime.vn)
- Giải pháp quản trị tuyển dụng hiệu suất cao **SHiring**

Giải pháp nhân sự hiệu quả

TopCV Việt Nam tập trung ứng dụng sâu Trí tuệ nhân tạo - AI

- mang tới các giải pháp nhân sự hiệu quả
- tối ưu các trải nghiệm số cho ứng viên
- giúp doanh nghiệp thu hút và giữ chân nhân tài



Tiếp lợi thế, nổi thành công



Cấu trúc & nội dung CV



Tiếp lợi thế, nổi thành công



**Nhà tuyển dụng mất bao nhiêu
thời gian để đọc CV của bạn?**

Các kênh tạo CV



CV Online

- Canva
- TopCV



CV Offline

- Microsoft Word
- Photoshop
- AI

Nguyên tắc

topcv®

Tiếp lợi thế, nổi thành công

mynavi



Chuẩn SEO

- Trình bày theo thứ tự từ trái sang phải, từ trên xuống dưới
- Có từ khóa liên quan



1 Page only

Trình bày CV trên 1 trang



Data driven

Có dữ liệu chứng minh cụ thể

Bố cục CV

- Thông tin cá nhân
- Mục tiêu nghề nghiệp
- Kinh nghiệm làm việc
- Học vấn
- Danh hiệu và giải thưởng
- Hoạt động ngoại khóa
- Các kỹ năng
- Sở thích
- Người giới thiệu

topcv®

Tiếp lợi thế, nổi thành công

mynavi



Thu Trang Tran

NHÂN VIÊN BÁN HÀNG

THÔNG TIN CÁ NHÂN

☎ 0975 495 088

✉ trang**forwork@gmail.com

🌐 <https://www.linkedin.com/in/thu-trang-tran>

📍 Hoàng Mai, Hà Nội

CÁC KỸ NĂNG

TIN HỌC VĂN PHÒNG
Thành thạo Microsoft

PHOTOSHOP
Tốt nghiệp khoá ColorMe

SỞ THÍCH

Hát múa

NGƯỜI GIỚI THIỆU

Nguyễn Bảo Long - Trưởng nhóm bán hàng - 0981 030303

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

Áp dụng kinh nghiệm về kỹ năng bán hàng và sự hiểu biết về thị trường để trở thành nhân viên bán hàng chuyên nghiệp, mang đến nhiều giá trị cho khách hàng. Từ đó, giúp công ty tăng số lượng và mở rộng tệp khách hàng

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

NHÂN VIÊN BÁN HÀNG 03/2022 - Hiện tại

CÔNG TY CỔ PHẦN TOPCV VIỆT NAM

- Gọi 50 cuộc gọi/ngày tiếp cận khách hàng
- Tư vấn, giải quyết khiếu nại, thắc mắc của khách hàng qua điện thoại và email
- Báo cáo kết quả bán ra hàng tuần cho quản lý trực tiếp

NHÂN VIÊN TƯ VẤN BÁN HÀNG 9/2020 - 2/2022

CỬA HÀNG TOPCV

- Bán hàng trực tiếp tại cửa hàng cho người nước ngoài và người Việt, phục vụ >20 khách/ngày
- Quảng bá sản phẩm qua các poster, banner, tờ rơi
- Lập báo cáo số lượng bán ra hàng ngày

HOC VẤN

QUẢN TRỊ KINH DOANH 2016 - 2020

ĐẠI HỌC TOPCV

Tốt nghiệp loại Giỏi
GPA: 8.0/10

DANH HIỆU VÀ GIẢI THƯỞNG

2022 Nhân viên xuất sắc của năm - TopCV

CHỨNG CHỈ

2020 IELTS - 7.0

HOẠT ĐỘNG

TÌNH NGUYỄN VIÊN 10/2019 - 12/2019

Nhóm tình nguyện TopCV

Tập hợp quà tặng phát cho người vô gia cư
Chia sẻ, động viên họ vượt qua khó khăn cuộc sống

Bố cục CV

topcv®

Tiếp lợi thế, nổi thành công

mynavi

Nên

- Sử dụng font chữ rõ ràng, dễ đọc, thống nhất
- Phân cấp các đề mục rõ ràng, khoa học
- Thống nhất phong cách viết và kiểu trình bày

Không nên

- Sử dụng font chữ khó nhìn, không đồng đều
- Trình bày nhàm chán, không có điểm nhấn
- Phong cách viết và kiểu trình bày không thống nhất

Ảnh CV

topcv®

Tiếp lợi thế, nổi thành công

mynavi



Cách viết phần thông tin cá nhân

- Họ tên
- Vị trí ứng tuyển
- Cách thức liên lạc



Thu Trang Tran

NHÂN VIÊN BÁN HÀNG

THÔNG TIN CÁ NHÂN

- ☎ 0975 495 088
- ✉ trang**.forwork@gmail.com
- 🌐 <https://www.linkedin.com/in/thu-trang-tran>
- 📍 Hoàng Mai, Hà Nội

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

Áp dụng kinh nghiệm về kỹ năng bán hàng và sự hiểu biết về thị trường để trở thành nhân viên bán hàng chuyên nghiệp, mang đến nhiều giá trị cho khách hàng. Từ đó, giúp công ty tăng số lượng và mở rộng tệp khách hàng

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

NHÂN VIÊN BÁN HÀNG

03/2022 - Hiện tại

CÔNG TY CỔ PHẦN TOPCV VIỆT NAM

- Gọi 50 cuộc gọi/ ngày tiếp cận khách hàng
- Tư vấn, giải quyết khiếu nại, thắc mắc của khách hàng qua điện thoại và email
- Báo cáo kết quả bán ra hàng tuần cho quản lý trực tiếp

NHÂN VIÊN TƯ VẤN BÁN HÀNG

9/2020 - 2/2022

CỬA HÀNG TOPCV

- Bán hàng trực tiếp tại cửa hàng cho người nước ngoài và người Việt, phục vụ >20 khách/ngày
- Quảng bá sản phẩm qua các poster, banner, tờ rơi
- Lập báo cáo số lượng bán ra hàng ngày

HỌC VẤN

Cách viết phần thông tin cá nhân

Nên

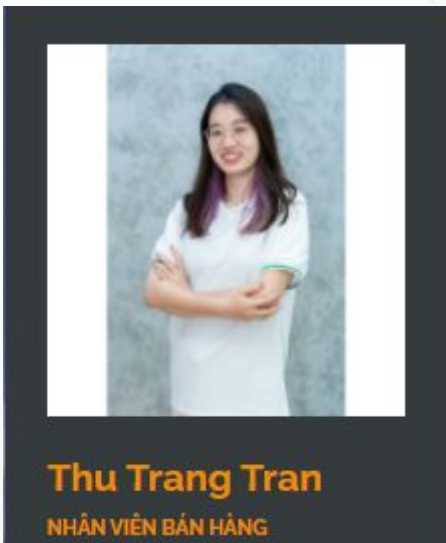
- Địa chỉ email nghiêm túc
- Cân nhắc kỹ việc gắn link Facebook, Instagram; Nên sử dụng LinkedIn

Không nên

- Dùng email thiếu nghiêm túc (becon_cute@gmail.com)
- Viết chi tiết địa chỉ nhà

Cách viết mục tiêu nghề nghiệp

Mục tiêu nghề nghiệp là phần giới thiệu của ứng viên về những định hướng, mong muốn trên con đường phát triển sự nghiệp của bản thân ứng viên. Nhà tuyển dụng thường đánh giá cao những ứng viên biết lên kế hoạch và có mục tiêu rõ ràng cho sự nghiệp.



MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

Áp dụng kinh nghiệm về kỹ năng bán hàng và sự hiểu biết về thị trường để trở thành nhân viên bán hàng chuyên nghiệp, mang đến nhiều giá trị cho khách hàng. Từ đó, giúp công ty tăng số lượng và mở rộng tệp khách hàng

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

NHÂN VIÊN BÁN HÀNG

03/2022 - Hiện tại

CÔNG TY CỔ PHẦN TOPCV VIỆT NAM

- Gọi 50 cuộc gọi/ ngày tiếp cận khách hàng
- Tư vấn, giải quyết khiếu nại, thắc mắc của khách hàng qua điện thoại và email
- Báo cáo kết quả bán ra hàng tuần cho quản lý trực tiếp

Cách viết mục tiêu nghề nghiệp

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

- Mong muốn trở thành **Chuyên gia truyền thông** chuyên nghiệp, chia sẻ học hỏi phát huy hết khả năng, kiến thức, kinh nghiệm tích lũy để cùng đồng hành, xây dựng và phát triển thương hiệu cho tập đoàn
- Được làm việc trong môi trường hiện đại, chuyên nghiệp, phát triển và gắn bó lâu dài với công ty

Mục tiêu nghề nghiệp

- Mục tiêu ngắn hạn 3 tháng:

Cố gắng làm quen với môi trường lễ tân hiện tại nhanh nhất (dành cho sinh viên mới ra trường). Đáp ứng các tiêu chí kpi của bộ phận để trở thành 1 lễ tân chính thức.

- Mục tiêu dài hạn trên 6 tháng:

Tôi mong muốn được làm việc trong một môi trường cạnh tranh và nhiều thử thách. Không ngừng nâng cao nghiệp vụ của bản thân để tiến lên một vị trí cao hơn qua đó góp phần xây dựng khách sạn trở lên tốt hơn bằng những kinh nghiệm làm việc và sự hiểu biết làm hài lòng khách hàng trong thời gian lưu trú tại khách sạn

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

- Trở thành chuyên gia trong lĩnh vực công nghệ, hiểu biết sâu nhiều mảng khác nhau
- Kết hợp kiến thức tích lũy được để phục vụ công việc
- Tương lai hướng đến vị trí quản lý hoặc định hướng chiến lược

Cách viết mục tiêu nghề nghiệp

Nên

- Suy nghĩ nghiêm túc mong muốn, định hướng của bản thân trước khi viết
- Làm rõ mục tiêu cá nhân ngắn/dài hạn
- Mục tiêu hướng đến lợi ích công ty, liên quan tới vị trí ứng tuyển

Không nên

- Viết mục tiêu chung chung như “làm việc trong môi trường năng động, có thể học hỏi nhiều”
- Sao chép mục tiêu của người khác thành mục tiêu của mình

Cách viết phần kinh nghiệm làm việc

Tóm tắt quá trình làm việc và thành tích đạt được:

- Công ty/vị trí/trách nhiệm chuyên môn
- Thành tựu và kỹ năng hoặc kinh nghiệm đạt được
- Lượng hoá nội dung để người đọc dễ nắm bắt



Thu Trang Tran

NHÂN VIÊN BÁN HÀNG

THÔNG TIN CÁ NHÂN

- ☎ 0975 495 088
- ✉ trang**forwork@gmail.com
- 🌐 <https://www.linkedin.com/in/thu-trang-tran>

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

Áp dụng kinh nghiệm về kỹ năng bán hàng và sự hiểu biết về thị trường để trở thành nhân viên bán hàng chuyên nghiệp, mang đến nhiều giá trị cho khách hàng. Từ đó, giúp công ty tăng số lượng và mở rộng tệp khách hàng

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

NHÂN VIÊN BÁN HÀNG 03/2022 - Hiện tại

CÔNG TY CỔ PHẦN TOPCV VIỆT NAM

- Gọi 50 cuộc gọi/ ngày tiếp cận khách hàng
- Tư vấn, giải quyết khiếu nại, thắc mắc của khách hàng qua điện thoại và email
- Báo cáo kết quả bán ra hàng tuần cho quản lý trực tiếp

NHÂN VIÊN TƯ VẤN BÁN HÀNG 9/2020 - 2/2022

CỬA HÀNG TOPCV

- Bán hàng trực tiếp tại cửa hàng cho người nước ngoài và người Việt, phục vụ >20 khách/ngày
- Quảng bá sản phẩm qua các poster, banner, tờ rơi
- Lập báo cáo số lượng bán ra hàng ngày

Cách viết phần kinh nghiệm làm việc

Nên

- Liệt kê theo thứ tự thời gian, nêu công việc làm gần đây nhất.
- Đưa ra minh chứng cụ thể, hoặc số liệu xác thực (ví dụ doanh thu, tỷ lệ tăng trưởng (%), số lượng KH...).
- Chọn lọc các công việc ghi trong CV, nên liên quan đến vị trí đang ứng tuyển.

Không nên

- Liệt kê tất cả các công việc (cả kể việc ngắn hạn từ 3-6 tháng) nếu bạn đã có kinh nghiệm dài hạn khác liên quan đến công việc ứng tuyển
- Liệt kê các công việc không liên quan hoặc không phục vụ vị trí ứng tuyển
- Mô tả dài dòng, không phân chia ý

Cách viết phần học vấn

Tóm tắt ngắn gọn về quá trình học tập, bao gồm:

- thời điểm nhập học/tốt nghiệp
- tên trường
- tên chuyên ngành
- thông tin mô tả thêm như điểm trung bình (GPA)

<p>📍 Hoàng Mai, Hà Nội</p> <p>CÁC KỸ NĂNG</p> <p>TIN HỌC VĂN PHÒNG Thành thạo Microsoft</p> <p>PHOTOSHOP Tốt nghiệp khoá ColorMe</p> <p>SỞ THÍCH</p> <p>Hát múa</p> <p>NGƯỜI GIỚI THIỆU</p> <p>Nguyễn Bảo Long - Trưởng nhóm bán hàng - 0981 030303</p>		<p>HỌC VẤN</p> <p>QUẢN TRỊ KINH DOANH 2016 - 2020</p> <p>ĐẠI HỌC TOPCV</p> <p>Tốt nghiệp loại Giỏi GPA: 8.0/10</p> <p>DANH HIỆU VÀ GIẢI THƯỞNG</p> <p>2022 Nhân viên xuất sắc của năm - TopCV</p> <p>CHỨNG CHỈ</p> <p>2020 IELTS - 7.0</p> <p>HOẠT ĐỘNG</p> <p>TÌNH NGUYỄN VIÊN 10/2019 - 12/2019</p> <p>Nhóm tình nguyện TopCV</p> <p>Tập hợp quà tặng phát cho người vô gia cư Chia sẻ, đồng viên họ vượt qua khó khăn cuộc sống</p>
--	--	--

Cách viết phần học vấn

Nên

- Đề án, nghiên cứu khoa học (nếu có) liên quan đến công việc ứng tuyển
- Một số khoá học nâng cao kỹ năng, nghiệp vụ

Không nên

- Đưa quá trình học từ cấp 1, cấp 2, cấp 3

Cách viết phần hoạt động ngoại khoá

Câu hỏi 1: Trong trường hợp không có các hoạt động ngoại khoá?

Câu hỏi 2: Có nhiều hoạt động ngoại khoá không liên quan tới công việc đang ứng tuyển?

SỞ THÍCH

Hát múa

NGƯỜI GIỚI THIỆU

Nguyễn Bảo Long - Trưởng nhóm bán hàng - 0981 030303

CHỨNG CHỈ

2020 IELTS - 7.0

HOẠT ĐỘNG

TÌNH NGUYỆN VIÊN

10/2019 - 12/2019

Đội tình nguyện TopCV

Tập hợp quà tặng phát cho người vô gia cư
Chia sẻ, đồng viên họ vượt qua khó khăn cuộc sống

Cách viết phần hoạt động ngoại khoá

Nên

- Liệt kê các hoạt động cộng đồng, thiện nguyện.
- Nêu vai trò, trách nhiệm của bản thân trong các hoạt động đó.

Không nên

- Liệt kê các hoạt động giải trí cá nhân, theo sở thích

Cách viết phần kỹ năng

Thông qua các kỹ năng để đánh giá trình độ và khả năng có đáp ứng được yêu cầu công việc hay không

Nhà tuyển dụng chú trọng và đánh giá cao khi ứng viên có nhiều kỹ năng phù hợp với vị trí ứng tuyển

- **Kỹ năng mềm:** Kỹ năng lãnh đạo, Kỹ năng giao tiếp, Tư duy phản biện
- **Ngôn ngữ:** Tiếng Anh (IELTS, TOEFL, TOEIC)
- **Kỹ năng cứng:** Tin học văn phòng, Photoshop/AI, Nghiên cứu thị trường

Cách viết phần tham chiếu

Là phần cuối cùng trong CV, đề cập đến những người từng làm việc cùng để Nhà tuyển dụng có thể xác minh thông tin của ứng viên

Lưu ý: Hãy hỏi người tham chiếu trước khi viết vào CV

THAM CHIẾU

- Nguyen Van A | Trưởng phòng Marketing | TopCV | (+84) 900 xxx xxx | Email: nguyenvana@topcv.vn |
- Le Thi B | Chủ tịch | Câu lạc bộ Marketing FPT | (+84) 600 xxx xxx | Email: lethib.mkt@gmail.com

Kích hoạt tài khoản TopCV Education VIP



Bước 1: Đăng nhập www.topcv.vn và xác thực tài khoản (nếu cần)

Bước 2: Quét mã QR bên cạnh

Bước 3: Nhập mã **TOPCVXAGU**





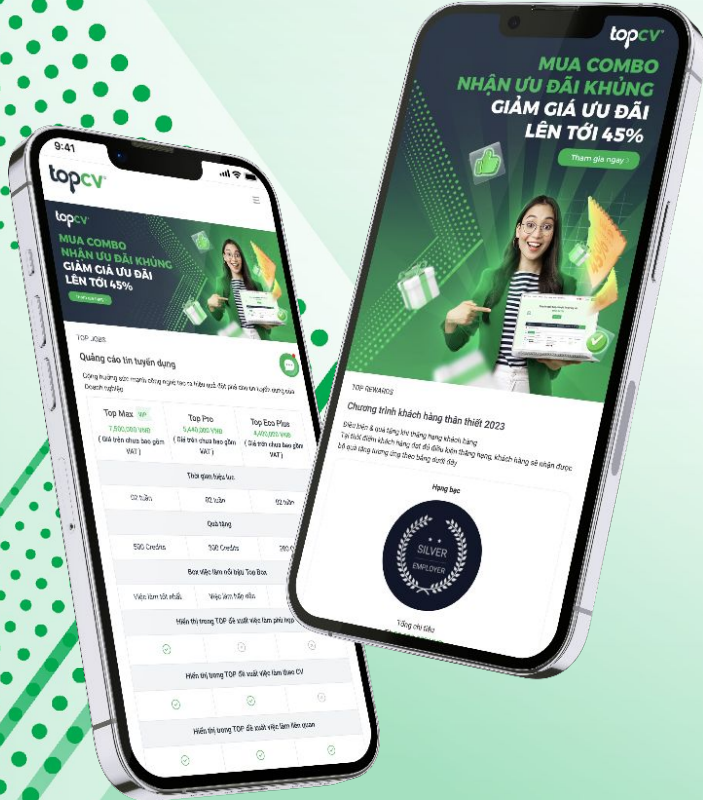
Tiếp lợi thế, nổi thành công



Q&A



Tiếp lợi thế, nổi thành công



Thank you